

初めての外商講座

初心者でも安心！外商のイロハをわかりやすくお伝えします！

定員**50**名

商品が売れるのには 理由がある

加工食品が店頭に並び、消費者の手に届くまでには、多くの問題をクリアにする必要があります。商品そのものの魅力はもちろん、内容量やパッケージのデザイン、賞味期限や運搬方法、バイヤーとの商談等々、実に様々な壁を乗り越えて、ようやく売り場の商品となります。

本講座では、全国各地で商品開発や営業・販売促進の指導を行っている流通コンサルタントをお招きし、**外商の基本**となる「**流通の仕組み**」や「**商談・展示会の心得**」についてわかりやすくお伝えしますので、新たに外商に取り組もうとお考えの方だけでなく、既に外商に取り組まれている方にとっても有意義な内容となっております。

〈第1部〉流通の仕組み

- ・食品流通の概要 ・商流と物流
- ・価格設定の考え方 など

〈第2部〉開発・商談・展示会の心得

- ・開発手順と FCP・商談会の心得
- ・展示会の心得・販促のチャンス項目 など

セミナーの
ポイント

展示会での具体的なバイヤー目線がわかります。また小売業や卸売業へのアプローチ方法や商品開発など、他にも展示会すべきこと、商談後のやり取りなど参考にいただけます！

令和 7 年

6月5日 木

13:30～16:30

高知市中央卸売市場
管理棟 3 階 大会議室
(高知県高知市弘化台12-12)

駐車場 無料

(満車の場合は近隣のコインパーキングをご利用ください)



講師

有限会社
アイ・ビー・エス代表
飯塚 理夫 氏
いづか まさ お

講師プロフィール

大手食品メーカーの支店長を経て、本部の生産・物流、マーケティング本部製品開発・販売促進、営業本部戦略立案、社員教育等を担当。

同社退職後、有限会社アイ・ビー・エスを設立。食品・日用雑貨の仕入れ販売及びセールスレップ、製品開発、販売促進等のコンサルを流通（メーカー、小売業）に現場（消費者）の実態に合わせて行う。一般社団法人 全国スーパーマーケット協会 推進役。

お申し込みはこちらから！

申込締切：6月3日（火）



FAX でのお申し込みは裏面をご利用ください

県内食品関連事業者様の課題解決に向けた具体的なアクションを実践する総合支援のプラットフォームとして「食のイノベーションベース」を運営しています。

食のイノベーションベースでは、国内外への外商に取り組む事業者様の学び、交流、売れることに徹底的にこだわった商品づくりや生産体制の強化など、課題に応じた支援メニューを用意しております。ぜひ皆さまの事業のヒントにお役立てください。



初めての外商講座 申込方法

参加申込
フォームはこちら➡



PCの
場合

食のイノベーションベース  で検索

又は直接下記 URL からもお申込みできます

<https://food-platform.pref.kochi.lg.jp/2025activity/0605sm/>

FAXをご利用の方は下記にご記入いただきご送信ください

➡ **fax 088-856-6291**

申込締切: 6月3日(火)

初めての外商講座 参加申込書

会社名	
参加者氏名・役職	
参加者氏名・役職	
参加者氏名・役職	
参加者氏名・役職	
連絡先	担当者氏名 ☎ E-mail

【個人情報保護】お預かりした個人情報は食のイノベーションベース事業のみに使用し、適正かつ安全に管理いたします。
 【ご注意事項】申込後にキャンセルされる場合は、開催前日までに事務局までご連絡ください。

お問合せ

食のイノベーションベース運営事務局 (株式会社 高知広告センター内/担当: 山崎)

☎ **088-873-8700**

✉ info@food-platform.pref.kochi.lg.jp



公式Web site

<https://food-platform.pref.kochi.lg.jp/>

主催: 高知県産業振興推進部 地産地消・外商課